

SAP BUSINESS ONE

AZ ÖSSZETARTÓ ERŐ

A már stabilizálódott, de nagyobb célok felé törő néhány tízmillió és pár milliárd forint közötti éves árbevételű vállalkozások számára az alapvető üzleti folyamatok optimalizálása jelenti az egyik legfontosabb feladatot. Ez olyan komplex vállalatirányítási szoftvert kíván, amely gyorsan bevezethető, egyszerűen használható és hatékonyan használja ki a meglévő informatikai infrastruktúrát. Mindeközben a programnak megfizethetőnek is kell lennie, hogy megvásárlása ésszerű beruházásnak minősüljön.

**Mindez együtt az
SAP Business One.
Az összetartó erő.**



Az SAP Business One segítségével a cég megbízhatóan, egészségesen működik, a szoftver a különböző munkafolyamatok között összhangot teremt. Kevesebb ellenőrzés szükséges, és ezáltal vezetői kapacitás szabadul fel az innovációra. Az SAP Business One hatékonyabbá teszi mind a cég belső folyamatait, mind külső kapcsolódásait, egyfajta katalizátorként segíti a vállalat növekedését és az eredmény növelését.

Az SAP Business One által kínált főbb üzleti előnyök:

- **Fokozott termelékenység** - A könnyen érthető, intuitív felhasználói felület segítségével gyors és hatékony a munkavégzés.
- **Gyorsabb és jobb üzleti döntések** - A vezetők gyorsan és hatékonyan hozzájutnak vállalkozásuk minden területének stratégiai információihoz, így a lehető legjobb és tényeken elemzéseken alapuló döntéseket tudják meghozni.
- **Megbízható bővíthetőség** - A rugalmas újrakonfigurálási, bővítési technológia következtében adott a gyors módosítás és alkalmazkodás lehetősége, illeszkedve a vállalkozás belső és környezeti változásaihoz.
- **Globális elérhetőség** - Az üzleti tranzakciók több pénznemben bonyolíthatók és több pénznemben elemezhetők.
- **Költségfigyelés** - Hatékony költség-szint figyelést, ellenőrzést biztosít a dolgozói termelékenység emelésével, a szállítók közötti kommunikáció javulásával és a műveletek hatékonyságának fokozásával.
- **Magasabb bevétel** - Mivel a rendszerben mindenütt gyorsan és egyszerűen lehet hozzáférni a valós idejű információkhoz, így az üzleti lehetőségek jobban felismerhetők, az új termék piacra lépése gyorsabb. Az ügyféltámogatás és a szerviz színvonalának emelkedése további üzletépítést tesz lehetővé.
- **Értékesítési lehetőségek kezelése** - Az SAP Business One fontos eszközöket biztosít a vállalatoknak az értékesítési lehetőségek kezelésére, egyebek mellett teljes körű bizonylat, ügyfél vagy akár értékesítői szinten monitorozza a nyereségtartalmakat, továbbá cikk, raktár vagy akár régió szinten a készletszinteket illetve azok alakulásait is.

Az SAP Business One segítségével a vezetők és a dolgozók is hatékonyabban elérhetik és felhasználhatják a számukra szükséges információkat, és így megalapozottabb döntéseket hozhatnak. Az egységes, integrált rendszer a sikeres üzleti működés valamennyi lényeges folyamatát lefedi:

Üzleti ügyvitel

- **Pénzügyi számvitel** - Pénzügyi tranzakciók kezelése: főkönyvi műveletek, tárgyeszköz könyvelés, főkönyvi számlakezelés, árfolyam-korrekciók, átértékelések, elhatárolások, költségvetés-készítés és főkönyvi beszámolók.
- **Pénzügyi műveletek** - Pénzügyi feladatok elvégzése: pénzkezelés, betétkezelés, hitelkártyás fizetések, banki kivonatfeldolgozás, szállítói vevői kintlévőségelemzés, egyeztetések, beszámolók, egyenlegközlés, fizetési felszólítások.
- **Értékesítés és disztribúció** - Ár-ajánlatok készítése, megrendelések bevitele, szállítások szervezése, készletszintek monitorozása, figyelése, számlák és vevőállomány kezelése.
- **Beszerezés** - Beszállítói rendelések és tranzakciók kezelése: beszerzési megrendelések kiadása, készletinformációk frissítése, import tételek értékszámítása, beszerzési mellékköltségek kezelése, visszáruk és jóváírások kezelése, fizetések feldolgozása.

Ügyfélkapcsolat-kezelés (CRM)

- **Értékesítési lehetőségek kezelése** - Az összes értékesítési lehetőség kezelése az első telefonhívástól kezdve az ügylet sikeres lezárásáig.
- **Üzleti partnerek kezelése** - Az ügyfelekkel, viszonteladókkal és beszállítókkal kapcsolatos összes információ kézben tartása: a profil, a kapcsolat történetének összegzése, számla-egyenleg, az értékesítési csatorna elemzése.
- **Szervizkezelés** - A szervizfeladatok támogatása, szerződéskezelés, szerviz megtervezése, ügyfélinterakciók nyomon követése, ügyféltámogatás.

Készletkezelés, gyártás

- **Raktárgazdálkodás** - Készletszintek kezelése, tételkezelés, árlisták, különleges ármegállapodások, raktárok közötti szállítások, készletműveletek.
- **Szükséglettervezés** - Vevői, illetve prognózis igények alapján a gyártási és beszerzési folyamat automatikus indítása.
- **Gyártás** - Többszintű gyártmánystruktúrák kezelése, a gyártási folyamat vezérlése, követése integrált költséggyűjtési eljárással.
- **Jelentéskészítés** - Jelentések készítése a vállalati működés szintje minden területéről: szállítói és ügyféltartozások, forgalom, cash flow, ügyfélkapcsolati események összegzése, könyvelés, raktári készletek, pénzügyi kimutatások, árképzés, ügyfélkapcsolatok, levelezés.

„A bevezetés szempontjából megvizsgált ERP rendszerek közül egyedül az SAP Business One tett eleget az integrációt és a komplexitást illető elvárásainknak, méghozzá elérhető áron”

Czinege Andor
ügyvezető igazgató
Ad Sidera Kft.



Az SAP Business One egy megtérülő befektetés

Az előnyök elemzése az Ön specifikus üzleti szükségleteitől, körülményeitől erősen függ. Iparági referenciáinkról bővebben honlapunkon tájékozódhat. Álljon itt néhány főbb iparágra jellemző alkalmazási előny:

Az SAP Business One a nagykereskedelmi cégek működésében kínált speciális előnyei:

- **Határbevétel átláthatósága** - A készletek költségeinek az értékesítési árakhoz hasonlításáról kapott tisztább kép a határbevétel növekedését eredményezi.
- **Vevőnként növelt árbevétel** - A pontosabb raktározási jelentések segítenek a szükségtelen készletek beazonosításában, valamint egyéb olyan tételek tisztázásában, melyek csökkentették a bevételt.
- **Munkaerő megtakarítások** - A pontosabb szállítmányok csökkenthetik a visszáru mennyiségét, melyek lehetővé teszik, hogy a cég kevesebb embert alkalmazzon a visszáru kezelő osztályon.
- **Csökkentett készletek** - A készletek optimalizálása felgyorsítja a forgalmat, vagy lehetővé teszi, hogy a cég nagyobb hálózatot tartson fenn.

Az SAP Business One a kiskereskedelmi cégek számára is előnyös:

- **Növekvő vevőkör** - Több vevőt szerez, vagy tart meg havonta, a CRM és szerviz növelt szolgáltatásnak köszönhetően.
- **IT fenntartási költségek** - A webáruház készletekhez való kapcsolása csökkentheti a weboldal gyakori frissítésével járó költségeket.
- **Optimalizált készletek** - A hatékonyabb készletezés csökkenti a kifutó termékállományt, melyet csak leárazva értékesíthetne.
- **Megnövelt vevőnkénti árbevétel** - A vevők az elérhető készletekkel való egyeztetése növelheti az összes árbevételt.
- **Adminisztratív megtakarítások** - Kevesebb pénzt költöthet az adatbevitelre, faxolásra és csökkenhet a raktározási idő, a készletben lekötött tőke.

Az SAP Business One a professzionális szolgáltató cégek részére kínált speciális előnyei:

- **Növekvő vevőnkénti árbevétel** - Max. 5 % potenciális bevételt veszthet el, mert dolgozói nem pontosan számlázzák az elvégzett munkát. A folyamat automatizálásával ez a hibamennyiség 0,25 % vagy akár még tovább is csökkenthető.
- **Hatékonyabb vevőkör megtartása** - A hatékonyabb adattárolás és ügyfélszerződések kezelése fejleszti a szolgáltatások színvonalát.
- **Hatékonyabb pénzbeszedés** - A projektek helyes követése és a pontosabb számlázás csökkenti a számlázási problémák számát, és növeli a kifizetési gyorsaságot.
- **Munkaerő megtakarítás** - A továbbfejlesztett folyamatok legalább egy alkalmazottal csökkenthetik az igényelt dolgozói létszámot.

Az SAP Business One a gyártó cégek sikeres integrált eszköze az alábbi előnyökkel:

- **Munkaerő költségek** - A hatékonyság fejlesztése csökkentheti az alkalmazottak számát.
- **Csökkentett készlet** - A pontosabb jelentéskészítés segít a készletek csökkentésében.
- **Hatékonyabb beszerzés** - Az előző vásárlások megtekintésének lehetővé tétele és a beszállító teljesítményének megfigyelése segít a beszerzési költségek csökkentésében.
- **Növelt vevőnkénti árbevétel** - További szolgáltatási, garanciális szerződések kezelésével a gyártó növeli a teljes bevételt.
- **Csökkentett adminisztratív költségek** - A jobb kommunikáció a rendszerek közt szükségtelenné teszi a belső dokumentumok nyomtatását.

„Az alkalmazottak elkötelezettsége maximális a cég iránt, és így a bevezetett rendszer iránt is. Egymást segítik a tanulásban és használatban, ez biztos alap a sikeres használathoz.”

Bereczki Károly, ügyvezető - Hungarosack Kft.

